

Powered by Optravis: **Operational Transfer Pricing**

Revolutionierung der Verrechnungspreise mit unseren TP-Management, Service Charge und License Tools. Nutzen Sie unser operatives TP-, Controlling- und Steuerfachwissen, unsere Technologie und unseren Service. Work smart not hard!



Was ist das TP-Management-Tool?

Welche Probleme lösen wir?

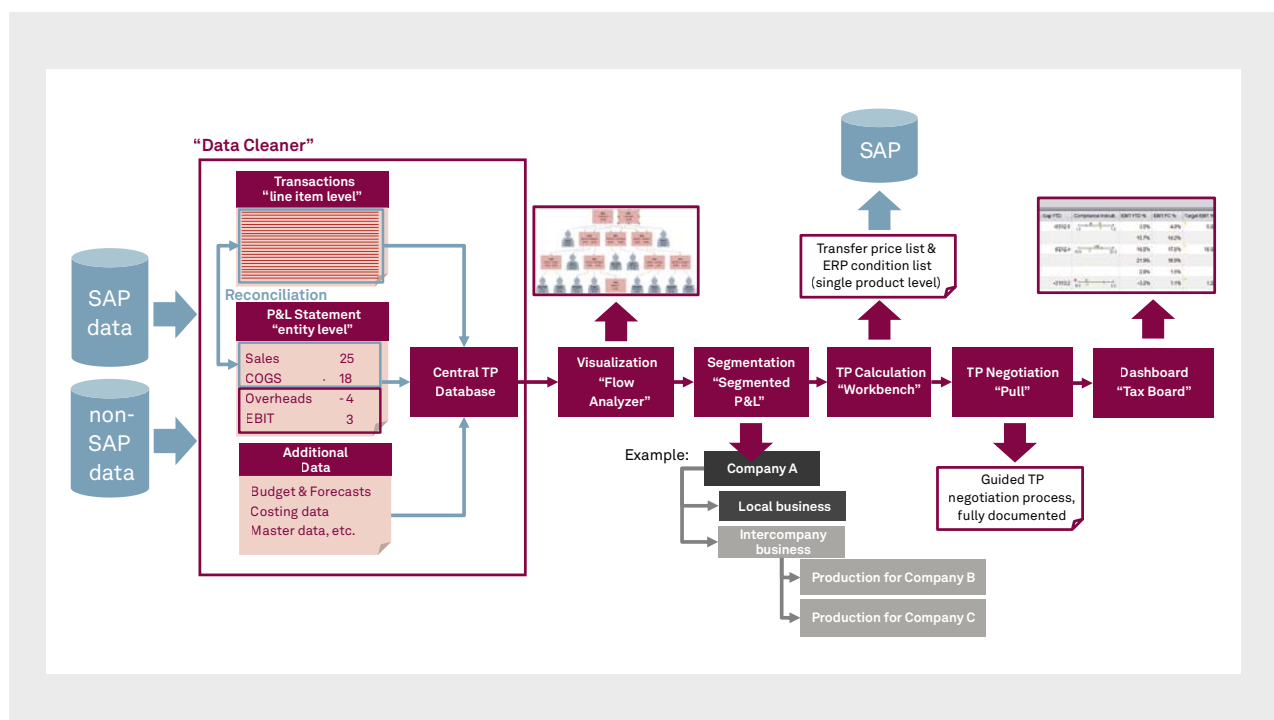
- Mit unserem TP-Management-Tool können Sie Verrechnungspreise in komplexen Lieferketten für alle Produkte und Handelspartnerbeziehungen berechnen, und zwar hochautomatisiert nach einer intelligenten Rule-Engine, die TP-Methoden, Zolltarife, Anti-Dumping-Regeln und mehr abdeckt.
- Mit unserem automatisierten, eingebetteten Forecast auf Produktebene können Sie die Preise im Voraus kalkulieren und die Zielmargen genauer ansteuern. Im Idealfall können Sie Jahresend-Anpassungen vollständig vermeiden.
- Dank eines TP-spezifischen Datenmodells und einer leistungsstarken Datenbereinigung bietet Ihnen die Lösung ERP-unabhängige, einsatzbereite Daten. Sie müssen keine Zeit mit dem Sammeln, Strukturieren und Validieren von Daten verschwenden.
- Schließlich löst das Tool das praktische Problem, dass bei Betriebsprüfungen Jahre später niemand mehr auf „alte“ Systeme zugreifen oder archivierte Daten extrahieren muss, um den Steuerbehörden nachzuweisen, wie die Verrechnungspreise berechnet wurden und warum sie fremdvergleichskonform sind.

Ihr Nutzen

- Enorme wiederkehrende Einsparungen - unsere Lösung finanziert sich selbst durch einen sehr hohen ROI.
- Wir liefern tatsächlich innerhalb von Monaten, während andere interne Entwicklungen Jahre und ein Millionenbudget erfordern können.
- Sie benötigen nur minimale IT-Ressourcen. Funktioniert mit SAP R/3, S/4 HANA und anderen ERP-Systemen.
- Wir verbinden Sie mit unseren Referenzkunden.
- Unsere Lösung wird zu 100% auf Ihre Anforderungen zugeschnitten.
- Ready-to-use Daten ohne manuellen Aufwand.
- Entwickelt und verbessert in 15 Jahren.



Buchen Sie eine [Live-Demo](#)



Was ist das Service Charge Tool?

Welche Probleme lösen wir?

- Mit unserem Service Charging Tool sind Sie in der Lage, die konzernweite Kostenverrechnung hochautomatisiert und sehr flexibel durchzuführen. Sie können z.B. Leistungen monatlich mit Budgetbeträgen verrechnen und vierteljährlich oder am Ende des Geschäftsjahres einen True Up auf die Ist-Kosten durchführen. Sie können auch monatliche Ist-Kosten verrechnen. Und Sie können beliebige Kombinationen dieser Modelle einrichten.
- Sie importieren und pflegen die Kostenstellen, Kostenarten, Umlageschlüsseldaten, Konzerngesellschaften, Leistungen, Mark-Ups je Leistung, Stewardship Beträge, Durchlaufkosten, Absolutbeträge, direkte Verrechnung von Mitarbeiterleistungen an einen Empfänger
- Als Ergebnis der Kostenberechnungen können Sie Berichte erstellen, wie z. B. Buchungsjournale, Upload-Dateien für die Rechnungsstellung (SAP SD), vollständige Transparenzberichte von der Quellskostenstelle zur empfangenden Kostenstelle, Kostenentwicklungsberichte, True-up-Berichte, IC-Matrix-Berichte für die TP-Dokumentation usw. Außerdem können Sie die Abrechnungsdaten an Ihr Abrechnungssystem senden, um die Rechnungen auszulösen.

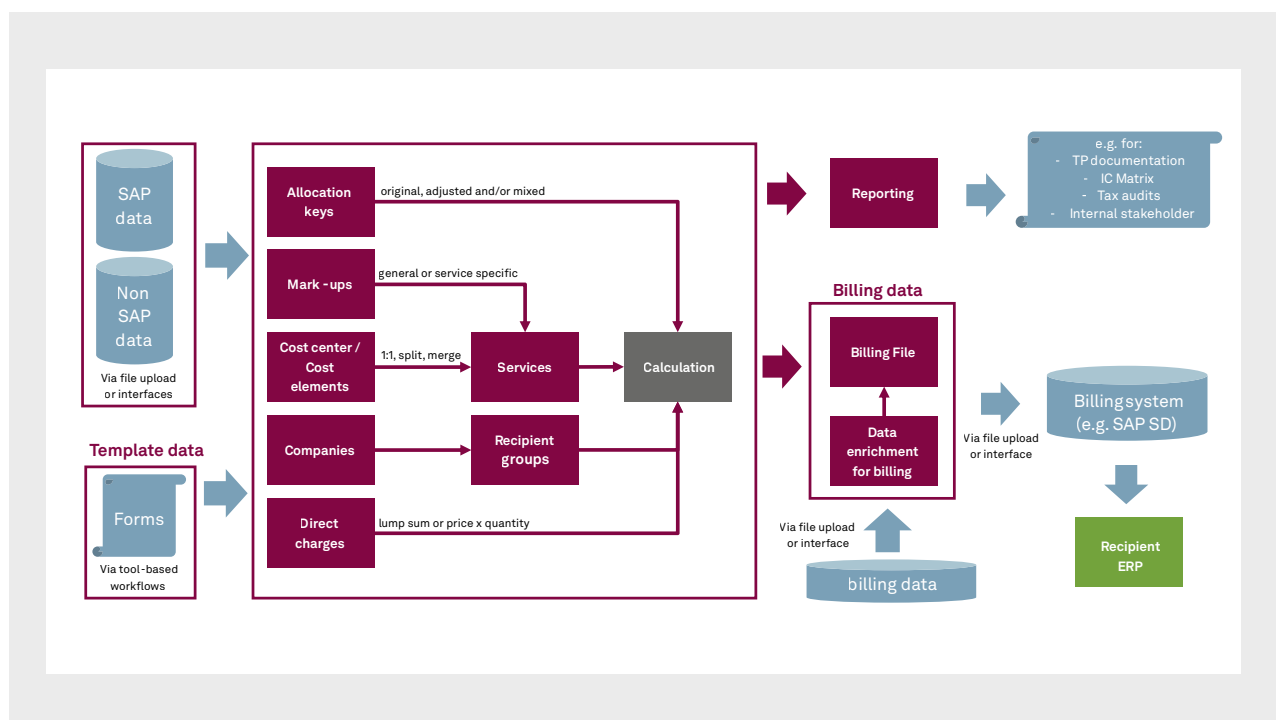
- Schließlich fungiert die Lösung als Single-Source-of-Truth und verhindert, dass Jahre später niemand mehr auf „alte“ Systeme zugreifen muss, um im Falle einer Betriebsprüfung nach archivierten Daten zu suchen.

Ihr Nutzen

- Enorme wiederkehrende Einsparungen - unsere Lösung finanziert sich selbst durch einen sehr hohen ROI.
- Umsetzung innerhalb von Tagen, Wochen.
- Wir verbinden Sie mit unseren Referenzkunden.
- Sie benötigen nur minimale IT-Ressourcen. Funktioniert mit SAP R/3, S/4 HANA und anderen ERP-Systemen.
- Sie können unsere sehr flexible Lösung ganz nach Ihren Bedürfnissen konfigurieren.



Buchen Sie eine [Live-Demo](#)



Werden Sie unser nächster 100% zufriedener Kunde sein?

Karl-Heinz Possinke, Global Governance Function of Transfer Pricing Management, Robert Bosch GmbH:

„BOSCH hat das Optravis TP-Management-Tool im Jahr 2019 in einem Geschäftsbereich eingeführt. Die positiven Erfahrungen führten zu der Entscheidung, Optravis im Jahr 2020 weltweit in der BOSCH-Gruppe einzuführen. In der Zwischenzeit werden im Rahmen der weiteren Implementierung weitere Funktionalitäten konzipiert und eingeführt, um mit Optravis zu einer durchgängigen digitalen End-to-End-Lösung im TP-Management-Prozess zu gelangen. Aus der Erfahrung der einzelnen Projektphasen sowie verschiedener Roll-Out- und Go-Live-Phasen ist die hohe Flexibilität und Geschwindigkeit des Optravis TP-Management-Tools besonders hervorzuheben. Der hohe Automatisierungsgrad, die Intelligenz und Kompetenz der im System vorhandenen Logiken und Regeln sind wesentliche Garantien für eine effektive und effiziente Tool-Lösung. Auch der Service und die Beratung durch das gesamte Optravis-Team ist einzigartig. Ein entsprechendes Expertenteam mit hoher Kompetenz steht jederzeit aktiv mit Rat und Tat in allen Fragen zur Seite. Mit dem Optravis TP Management Tool wird in der BOSCH-Gruppe ein wesentlicher Baustein in unserem internen TAX-Risk-Management-System erreicht, um die TAX-Compliance im Verrechnungspreisbereich bei BOSCH nachhaltig sicherzustellen. All dies bestätigt unsere Entscheidung für das Optravis TP-Management-Tool und zeigt immer wieder die hohe und für mich persönlich einzigartige Kompetenz von Optravis im OTP-Markt.“



Lucie Winklerová, Head of Transfer Pricing, Clariant International AG:

“2013 haben wir unseren operativen Verrechnungspreisprozess automatisiert, indem wir alle manuellen Prozesse, TP-Verhandlungen per E-Mail und mehrere Excel-Dateien durch das TP-Management-Tool ersetzt haben, das heute zu Optravis gehört. Mit dieser digitalen Lösung konnten wir unseren globalen operativen Verrechnungspreisprozess rationalisieren, in SAP integrieren und globale Konsistenz und Transparenz bei den Verrechnungspreismethoden erreichen. Schließlich bietet uns die automatisierte Segmentierung der Gewinn- und Verlustrechnung Transparenz bei den Margen während des gesamten Jahres und ermöglicht die Steuerung der Verrechnungspreise unter Berücksichtigung von Prognosen und Geschäftseinblicken, um TP-konforme Ergebnisse zu erzielen. Neben dem OTP-Prozess liegen die Stärken von Optravis in der Expertise in den Bereichen Controlling-Prozesse, Supply Chain und TP-Modelle, die es ihnen ermöglichen, die Lösung an unsere Bedürfnisse anzupassen. Wir sind sehr froh, dass wir komplexe Themen und branchenspezifische Fragen im Tool behandeln können, wie z. B. die double R- Methode, Distribution Hubs, Rezepturen, Chargen, Unterschiede zwischen IFRS und lokalen GAAP usw. Wir schätzen den laufenden TP-Support von Optravis sehr, der wirklich erstklassig ist.“

CLARIANT 

Werden Sie unser nächster 100% zufriedener Kunde sein?

Dr. Martin Lagarden MBA, Global Head of Transfer Pricing, Henkel KGaA:

“Wir nutzen das Optravis TP Management Tool bereits seit 2017 und sind nach wie vor beeindruckt von dem erreichten Automatisierungsgrad, den herausragenden Funktionen für die Ex-ante-Preisfestlegung und dem tadellosen Service-Level, den das gesamte Optravis-Team stets bietet. Diese TP-Lösung arbeitet reibungslos mit unserem SAP R3 und S4/HANA System zusammen. Wir haben jetzt volle Transparenz über unsere IC-Transaktionen auf Einzelmaterialebene, so dass wir die richtigen Managemententscheidungen treffen können. Wir fühlen uns bei Optravis sehr wohl und zählen weiterhin auf das Team von Optravis als unseren langfristigen TP-Automatisierungspartner der Wahl. Das liegt daran, dass ihre Roadmap alle TP-Automatisierungsbereiche abdeckt, die für uns relevant sind, um die TP-Compliance und das TP-Management in Zukunft zu verbessern und zu übertreffen.“



Angelika Hoffart, Global Head of Operational Transfer Pricing, Merck KGaA:

“Manuelle Prozesse, wachsende Intercompany-Umsätze mit komplexen Lieferketten unter Verwendung verschiedener ERP-Systeme und steigende Verrechnungspreisanforderungen hatten unseren Bedarf an einer ERP-unabhängigen OTP-Technologie ausgelöst. Die ausgereifte Optravis OTP-Lösung, die sowohl die Best Practices der Branche berücksichtigt als auch unsere spezifischen Kundenanforderungen erfüllt, überzeugte im Auswahlprozess durch erfahrene Implementierungspartner und hohe Serviceorientierung. Die Lösung hat die Hauptziele von Merck, die Übersicht über die weltweiten Intercompany-Ströme zu gewährleisten, eine vollständig transparente GuV-Segmentierung zu schaffen und eine Prozessautomatisierung für die Steuerung von Verrechnungspreisen zu ermöglichen, die zu organisatorischen Effizienzen führt, vollständig erfüllt.“



und mehr ...



Dein Partner für TP-Automatisierung



Cedric Stingelin

Partner
BUSINESS DEVELOPMENT
cedric.stingelin@optravis.com



Markus Schmidlin

Partner
TECHNOLOGY
markus.schmidlin@optravis.com



Denis Labs

Partner
OPERATIONS
denis.labs@optravis.com



Jörg Hanken

Partner
TP CONTENT
joerg.hanken@optravis.com



André Jaekel

Senior Manager
SERVICE CHARGE TOOL
andre.jaekel@optravis.com



Interessiert? So starten wir...

1

Buchen Sie [hier](#) direkt eine erste Session mit uns inkl. Live-Demo

2

Beginnen Sie mit einem Proof of Concept zum Festpreis, um zu prüfen, wie unsere Lösungen mit Ihren Daten arbeiten können und wie diese in Ihre Prozesse und IT-Landschaft integriert werden können.

3

Wir implementieren und passen die Lösung für Sie an.

4

Go live

Optravis

- Optravis ist der führende Anbieter von Software-as-a-Service-Lösungen zur Automatisierung von operativen Verrechnungspreisprozessen für Waren, Lizenzgebühren und Dienstleistungen.
- Unsere Lösungen sind ERP-unabhängig.
- Unsere Teams bestehen aus ehemaligen in-house operativen TP-Experten mit Erfahrung in den Bereichen ERP, Industrie, ERP, Controlling und Steuern.
- Wir kombinieren dieses Wissen mit High-End-Technologie und einem erstklassigen Service.
- Mitarbeiter in mehr als 100 Ländern vertrauen Optravis seit über 10 Jahren.
- Wir verstehen komplexe praktische TP-Herausforderungen und können sie ganzheitlich lösen.
- Wir arbeiten mit den führenden Beratungshäusern zusammen.

© 2024 Optravis LLC, Basel

Alle Rechte vorbehalten. www.optravis.com